

TOWERS

Inmboliaria





Contenido

¿Quiénes somos?

4

¿Cómo lo hacemos?

12

Lo que nos diferencia

6

¿Qué factores influyen en la venta de mi casa?

13

Valores

8

Contacto

14

Nuestros servicios

10



¿QUIÉNES SOMOS?

Towers Inmobiliaria nace en 2018, con la firme intención de mejorar, actualizar y profesionalizar el sector. Sus socios fundadores, Antonio Andújar Rosales (Licenciado en Derecho) y Andrés Enríquez Cejudo (Licenciado en Administración y Dirección de empresas), cuentan con una amplia experiencia anterior en el sector inmobiliario almeriense, así como un profundo conocimiento del mismo.

En Towers Inmobiliaria contamos con una metodología de trabajo estructurada, depurada y perfeccionada empíricamente a lo largo de años de trabajo, con la que le garantizamos a nuestros clientes la consecución de sus objetivos, los cuales consideramos nuestros también.

Nuestras premisas esenciales de trabajo son la especialización y la aplicación de las nuevas tecnologías y herramientas de marketing tecnológico al proceso de venta. Esto nos permite estudiar cada proceso de comercialización y venta de una manera individualizada, y de este modo estructurar una estrategia de venta a medida que nos permite lograr la máxima eficiencia posible.

El servicio que ofrecemos lo completamos con unos amplios conocimientos económicos y legales de todas y cada una de las etapas del proceso de venta, lo que nos permite asegurar una tranquilidad total a nuestros clientes.





LO QUE NOS **DIFERENCIA**

En Towers Inmobiliaria nos encargamos de estudiar y analizar de manera individualizada los casos de venta de cada uno de nuestros clientes. Somos conscientes de que el mercado inmobiliario es un ente objetivo, pero que está conformado por personas, cada una con sus particularidades y necesidades personales.

Esta implicación personal y el esfuerzo de conocer en profundidad a cada uno de nuestros clientes nos permite ofrecerle un servicio a medida, así como un proceso de comercialización que le resulte cercano y familiar. conscientes de que la venta de una vivienda puede estar condicionada por una situación personal complicada, que conlleva una toma de decisión difícil cargada de peso emocional. Es por este motivo por el que nuestro compromiso debe ser tanto profesional como personal.





VALORES

A corto, medio y largo plazo, los valores de Towers inmobiliaria conducen la relación con nuestros clientes y definen nuestra metodología de trabajo como una promesa de calidad y servicio integral.



HONESTIDAD

Los datos y estudios de mercado que exponemos a nuestros clientes son en los que creemos firmemente de una manera totalmente honesta para conseguir la venta de su vivienda. Demostrarles en todo momento que jugamos en el mismo equipo y que nuestro mayor éxito son todas sus victorias.



COMPROMISO

Nuestra implicación y esfuerzo es total cuando un cliente vendedor deposita su confianza en nosotros. Perseguimos un objetivo común que asumimos como nuestro.



INTEGRIDAD

Nuestro objetivo pasa por cumplir los objetivos de nuestros clientes. Partimos siempre de una clara comunicación que nos permita identificar la necesidad real de cada cliente.



PROFESIONALIDAD

Métodos y procesos depurados y constatados en la práctica que nos aseguren la consecución del objetivo de venta en las mejores condiciones.



ÉTICA

Porque nuestra reputación nos avala, además de cumplir con la legislación vigente, todas nuestras decisiones cuentan con el consentimiento expreso de nuestros clientes.



NUESTROS SERVICIOS



TIEMPO

Asumimos la gestión integral de la vivienda para que el trabajo del cliente, que estará informado y seguirá todo el proceso de principio a fin, se limite a firmar en notaría la compraventa.



INFORMACIÓN PROCESO DE VENTA

Un cliente bien informado es un cliente satisfecho. Trabajamos para que los nuestros siempre tengan acceso a los datos actualizados del proceso de venta.



AYUDA CON LA HIPOTECA DEL COMPRADOR

En caso de necesitarlo, asistimos a los compradores en su búsqueda de financiación.



MARKETING PROFESIONAL Y ESTRUCTURADO

Conseguimos que los inmuebles aparezcan entre los primeros resultados al consultar los principales portales inmobiliarios. Realizamos las fotografías y videos necesarios, damos máxima difusión en nuestra web, redes sociales, escaparate de oficina, flyers, revistas del sector y cartelería, entre otros servicios de publicidad a nuestro alcance.



VIABILIDAD DE CLIENTES POTENCIALES

Filtrado de la viabilidad económica de potenciales clientes compradores, así como un registro exhaustivo de las visitas que se realizan en la vivienda.



GESTIÓN DE OFERTAS

Oferta de nuestra cartera de productos.



ASESORAMIENTO LEGAL

Damos asistencia jurídica necesaria en el cumplimiento de las múltiples normativas vigentes.



PREPARACIÓN DOCUMENTACIÓN FIRMA NOTARÍA

Preparación de toda la documentación previa para acudir a la firma en notaría, así como acompañamiento a la misma.



PRESENTACIÓN DOCUMENTACIÓN POSTVENTA

Si se requiere, presentación de modelos y documentación necesaria postventa.



¿CÓMO LO HACEMOS?



¿QUÉ FACTORES INFLUYEN EN LA VENTA DE MI CASA?

- Un precio de venta acorde a la situación de mercado actual y a la demanda activa para tu propiedad en concreto, calculado en base a datos de venta REALES.
- Marketing profesionalizado, lo que engloba reportaje de fotos profesional, posicionamiento en los portales con una descripción adecuada, publicación en nuestra página web con posicionamiento SEO adecuado, y diferentes herramientas de marketing con las que hacer llegar tu producto a los potenciales compradores.
- Acceso a una cartera de clientes compradores activos, previamente filtrados y clasificados.

CONTACTO

Para más información contacta con nosotros a través de:

www.towersrealestate.es

antonio@towersrealestate.es

andres@towersrealestate.es

617 335 310 / 669 746 544

C/ Navarro Rodrigo, 4
Almería 04001





TOWERS

www.towersrealestate.es

617 335 310 / 669 746 544